



# CHECKLISTE - BUSINESSPLAN BRAUTGESCHÄFT

SHOPDIRECT HAT DAS WICHTIGSTE FÜR IHREN BUSINESSPLAN ZUSAMMENGEFASST:

- Kurze Zusammenfassung der Geschäftsidee und finanziellen Prognosen.

---
- Beschreibung des Brautmodengeschäfts, Standorts und Alleinstellungsmerkmale.

---
- Untersuchung des Brautmodenmarkts, Zielgruppe, Wettbewerber und Trends.

---
- Produkte und Dienstleistungen: Beschreibung der Brautkleider, Accessoires etc.

---
- Pläne für Marketing und Werbung, Online-Präsenz und Kundengewinnung.

---
- Teamstruktur und relevanten Erfahrungen im Brautmodenbereich.

---
- Aspekte wie Öffnungszeiten, Mitarbeiterplanung, Bestandsmanagement und Kundenservice.

---
- Detaillierte finanzielle Prognosen, Startkapital, laufende Ausgaben und Umsatzprognosen.

---
- Identifizierung von Risiken und Strategien zur Risikominderung.

---
- Kurze Zusammenfassung der wichtigsten Punkte und Rentabilitätsbewertung.

---

Es ist wichtig, dass Ihr Businessplan gut strukturiert, überzeugend und realistisch ist. Verwenden Sie relevante Daten und Expertenmeinungen, um Ihre Argumentation zu stützen.

Die passende Einrichtung für Ihr Brautmodengeschäft finden Sie bei ShopDirect!